

À Lyon, le 9 avril 2018

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

ELCIA annonce la sortie de ProDevis 8



Grande annonce pour le leader de l'édition logicielle spécialisée Menuiserie, Store et Fermeture : ProDevis 8 est désormais disponible pour tous les professionnels du secteur !

Référence utilisée par 19 000 utilisateurs, le logiciel n°1 de chiffrage et de gestion commerciale va encore plus loin, toujours avec le même objectif : faire gagner du temps et simplifier le quotidien des menuisiers.

Pour l'occasion, rencontre avec Brice MANNEVY, chef de marché Revendeurs au sein du Service Marketing et Communication chez ELCIA.

L'INTERVIEW

Pourquoi lancer ProDevis 8 ?

La première raison est directement née des remontées de nos utilisateurs. Chaque année, nous leur diffusons une enquête pour recueillir leurs retours d'expérience, leurs nouveaux besoins, leurs axes d'amélioration. Des éléments indispensables pour rester au contact de leur quotidien et faire évoluer les fonctionnalités de ProDevis pour que le logiciel soit toujours plus performant. Nous avons donc écouté nos utilisateurs : les évolutions et les fonctionnalités de ProDevis 8 sont des nouveautés qu'ils nous demandent depuis longtemps.

La seconde raison est technologique : ProDevis 7 a été lancé en mars 2014, soit maintenant plus de 4 ans. ProDevis 8 permet une avancée importante puisque cette huitième version s'ouvre vers de nouvelles évolutions qui vont servir à préparer l'avenir. De plus, nous avons développé des Bibliothèques de tarifs dernière génération, incorporant notamment de nouveaux visuels produits, la possibilité de chiffrer des châssis composés complexes ou encore toutes les données techniques permettant le passage de commande fournisseur en un clic. De par sa rapidité et ses hautes performances, ProDevis 8 supporte plus facilement ces Bibliothèques nouvelle génération et permet de tirer plein profit de leurs fonctionnalités.

Quelles sont les principales grandes nouveautés de ProDevis 8 ?

L'objectif de ProDevis est le même depuis 19 ans : faire gagner du temps et simplifier l'activité quotidienne des professionnels de la Menuiserie, du Store et de la Fermeture. ProDevis 8 va plus loin. Cette nouvelle version est axée autour de la mobilité, de la communication, de l'ouverture et de l'interconnectivité avec d'autres applications. Gérer plus finement sa pose, ses coûts et ses marges, analyser encore plus précisément les indicateurs clés de son entreprise, communiquer plus efficacement par e-mail et sms à ses clients, diffuser de nouveaux modèles de documents pour valoriser l'image de marque de son entreprise, synchroniser son planning sur son Smartphone pour le partager et l'avoir toujours avec soi, passer des commandes fournisseurs au format dématérialisé, en un seul clic et accéder à l'historique complet des commandes passées : ProDevis 8 permet à chaque utilisateur de simplifier, d'optimiser et de développer toujours plus son



activité. Surtout, il offre à chacun toutes les armes pour améliorer son Service Client et apporter une réelle valeur ajoutée au client final particulier.

Qu'en est-il du passage à ProDevis 8 pour vos utilisateurs ?

ProDevis 8 repose sur la même infrastructure technique que ProDevis 7 : l'installation de la version huit se fera donc en seulement quelques clics. Les utilisateurs de ProDevis 7 peuvent ainsi bénéficier immédiatement des nouvelles fonctionnalités de ProDevis 8, sans aucune contrainte. Concernant les utilisateurs de ProDevis 6, un accompagnement par nos équipes techniques et nos formateurs est nécessaire. Tout a été mis en œuvre pour que le passage à ProDevis 8 se fasse facilement et rapidement.

ANNEXE : Zoom sur 6 nouveautés de ProDevis 8

#1. L'analyse des indicateurs clés de son entreprise pour aller encore plus loin

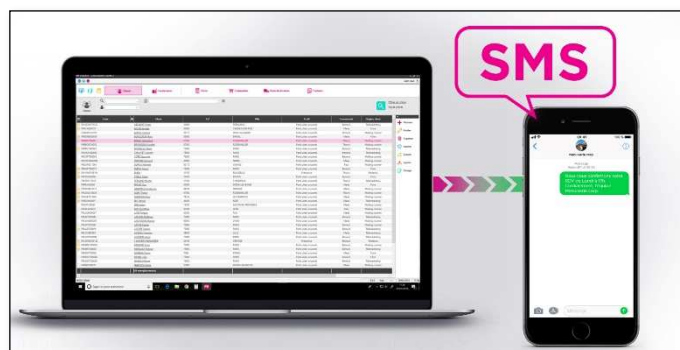
Nouvelle interface disponible : la possibilité de connecter ProDevis avec la solution Power BI Microsoft.

ELCIA a déjà développé un dashboard complet préconçu avec tous les indicateurs clés de l'entreprise pour une analyse des données encore plus poussée : il n'y a qu'à appliquer les filtres de son choix de façon dynamique pour obtenir des statistiques, des tableaux de bord et un suivi encore plus détaillé de son activité (origine de ses clients, top 50, taux de transformation de ses devis, reste-à-faire...)



#2. L'envoi de SMS et e-mailing pour une communication renforcée

ProDevis s'interface désormais avec la plateforme d'envoi Spot Hit : en quelques clics, l'utilisateur choisi son modèle de SMS ou d'e-mailing pour lancer sa communication vers ses clients et prospects enregistrés dans ProDevis. Il accède également aux statistiques complètes de ses envois pour mesurer l'efficacité et la portée de sa communication dans Spot Hit.



#3. Des modèles de documents nouvelle génération pour faire rayonner l'image de son entreprise

Le concepteur historique de documents de ProDevis passe à la dimension supérieure : il permet d'aller plus loin dans la création et la personnalisation de ses documents grâce à des formulaires préremplis interactifs. Logos et couleurs de l'entreprise peuvent maintenant être paramétrés pour s'intégrer automatiquement dans tous les documents édités. C'est toute l'image de marque et la notoriété de la société qui sont optimisées.

#4. La gestion centralisée des commandes fournisseur pour gagner du temps et éviter les erreurs

Terminés la perte de temps et les erreurs au moment de passer sa commande à son fournisseur : chaque commande peut être envoyée au format dématérialisé (au format PDF ou EDI) avec la possibilité de suivre ses ARC et d'accéder à un historique complet de ses commandes par fournisseur.

#5. La synchronisation des plannings ProDevis sur Smartphone pour plus de mobilité

Visualiser son planning, celui de sa société ou de ses collaborateurs directement depuis son Smartphone, c'est possible ! Les plannings ProDevis se synchronisent désormais avec les systèmes iOS et Android pour emporter ses plannings de partout.

#6. Une gestion de la pose optimisée pour plus de précision et d'efficacité

Nouvelle dimension également pour la gestion de la pose dans ProDevis, avec la possibilité d'ajouter rapidement tous ses paramètres de pose (pose au taux horaire et par produit, calcul de marges réelles par affaire, ventilation de la pose au chantier). De quoi garantir une meilleure visibilité sur ses coûts réels et toujours mieux gérer sa marge.

Découvrez ProDevis 8 en vidéo : <https://youtu.be/mp6yOgMuvhY>



ELCIA, un Groupe en pleine croissance

ELCIA est le leader français des solutions et logiciels spécialisés pour le marché « Menuiserie, Store et Fermeture ».

Il y a 19 ans, en lançant ProDevis, nous avons été les premiers à proposer une solution de chiffrage Menuiserie pour simplifier la création de devis et offrir un gain de temps considérable à tous les menuisiers.

Depuis, notre offre s'est considérablement enrichie pour répondre à l'évolution des usages. Nos solutions sont adaptées à toutes les tailles d'entreprise et répondent à de nombreuses problématiques de leur quotidien : configuration de produit, chiffrage, devis, gestion commerciale, dématérialisation des commandes, gestion de la production et des usines.

Des solutions, un objectif commun : optimiser les échanges entre les industriels et leurs réseaux de vente (artisans, installateurs, négoce), et apporter à l'ensemble de la profession gain de temps et fiabilité sur l'ensemble de la chaîne de valeur.

ELCIA est un Groupe, composé de trois entités : ELCIA à Brignais (près de Lyon), sa filiale ISIA à Tarbes et son récent partenaire technologique RAMASOFT (Belgique). Un Groupe en plein développement, sans pour autant perdre ce qui fait sa force : le Service Clients, assuré par ses 150 collaborateurs.

ELCIA en chiffres :

19 ans d'expérience

19 000 utilisateurs

500 industriels partenaires

1 500 tarifs référencés

15,4 M€ de CA (10,7 M€ pour ELCIA, 4,7 M€ pour ISIA)

20% de croissance chaque année

150 collaborateurs

Plus d'informations sur www.elcia.com

VOS CONTACTS PRESSE :

Benjamin PENNET

Chargé de communication &
Relations Presse
bpennet@elcia.com

Nicolas MARITAN

Directeur Marketing &
Communication
nmaritan@elcia.com

