

## « SÉDUISEZ VOS CLIENTS EN LEUR PROPOSANT DES SOLUTIONS DE PAIEMENT DANS VOS DEVIS »



### LE MODULE DANS VOTRE QUOTIDIEN :

Vous êtes en rendez-vous chez un client qui souhaite changer ses fenêtres. Vous vous rendez cependant vite compte que ce dernier a besoin d'un vitrage supérieur à ce qu'il prévoyait. Votre client hésite, il est juste niveau budget. Vous lui faites une proposition de financement avec un échelonnage sur plusieurs mois que vous intégrez directement en bas de votre devis. Votre argument fait mouche :  **votre client valide votre devis et est ravi d'avoir un produit encore meilleur. De votre côté, vous réalisez une très belle vente, supérieure à ce qui était initialement prévu.**



AUGMENTATION  
DE VOTRE CHIFFRE  
D'AFFAIRES



AMÉLIORATION  
DE LA SATISFACTION  
DE VOS CLIENTS



AJOUT D'UN SERVICE  
SUPPLÉMENTAIRE  
APPORTÉ À VOS  
CLIENTS

Une réponse aux conditions budgétaires de vos clients avec l'intégration de simulations de financement dans vos devis. Un argument supplémentaire pour conclure vos ventes.

## FONCTIONNALITÉS



Création rapide d'un barème de financement



Calcul automatique des mensualités et du coût de crédit



Plusieurs choix de simulation disponibles



Intégration des conditions du crédit en bas de vos devis



Enregistrement des principales dates du projet de financement (envoi du dossier, acceptation...)

Barème valable du 01/10/2019 au 31/12/2019

Choix	Term	Taux de crédit	Total emprunt	Coût du financement	
<input type="checkbox"/>	12 mois	6,59 %	<b>727,44 €</b>	250,87 €	
<input type="checkbox"/>	24 mois	4,43 %	9 723,12 €	563,81 €	
<input type="checkbox"/>	36 mois	3,09 %	<b>280,01 €</b>	10 080,38 €	920,79 €
<input type="checkbox"/>	48 mois	2,36 %	<b>216,46 €</b>	10 389,12 €	1 229,91 €
<input type="checkbox"/>	60 mois	1,97 %	<b>179,25 €</b>	10 735,00 €	1 595,39 €

Remarque client : Le coût estimé du crédit n'a pas de valeur contractuelle, il est établi à titre indicatif. Le taux applicable à votre crédit ne sera définitivement fixé après réception de l'ensemble des justificatifs demandés et étude de votre dossier complété par votre organisme de financement.

▶ DÉCOUVREZ LE MODULE EN ACTION SUR [WWW.ELCIA.COM/PRODEVIS/MODULES](http://WWW.ELCIA.COM/PRODEVIS/MODULES)

### COMPLÉMENTAIRE AVEC LES MODULES :

Archivage électronique des documents :  
Sauvegardez vos propositions de financement dans le dossier client électronique.

Vous possédez déjà ce module ?

Profitez d'une téléformation pour exploiter tous ses avantages et ses fonctionnalités  
Rendez-vous sur [www.elcia.com/formations](http://www.elcia.com/formations)

Pour plus d'informations : [www.elcia.com/prodevis](http://www.elcia.com/prodevis)

Allez encore plus loin avec ProDevis !

Chacun de ses 10 modules vous permet de personnaliser votre logiciel et booster ses fonctionnalités : c'est toute l'activité de votre entreprise et vos ventes qui sont optimisées.

Virtual vision | Financement | Reste-à-faire | Planning | Pilotage d'activité | Interventions | Facturation avancée | Communication | Suivi clients et affaires | Archivage électronique

**ELCIA.**

256 Avenue Marcel Mérieux,  
69530 Brignais  
+33 (0)4 72 18 51 41

[www.elcia.com](http://www.elcia.com)