

## « NOTEZ TOUTES VOS AFFAIRES POTENTIELLES ET RELANCEZ VOS CLIENTS AU MOMENT IDÉAL POUR CONCLURE LA VENTE »



### LE MODULE DANS VOTRE QUOTIDIEN :

Vous avez posé une porte chez votre client et bonne nouvelle : ce dernier veut aussi changer ses fenêtres. Mais il n'a pas le budget pour le faire tout de suite, plutôt dans 8 ou 10 mois. Un beau potentiel de vente pour vous ! **Vous notez cette affaire potentielle dans ProDevis pour la sauvegarder et vous programmez un rappel automatique à la date souhaitée.** Huit mois plus tard, ce rappel s'affiche sur votre tableau de bord. Vous vous rappelez que vous deviez contacter votre client à propos de ses fenêtres. Le moment est idéal pour lui, il a le budget nécessaire. **Il est ravi de votre suivi et conclut la vente.**



AUGMENTATION  
DE VOTRE CHIFFRE  
D'AFFAIRES



OPTIMISATION  
DE LA GESTION  
DE VOTRE ACTIVITÉ



AJOUT D'UN SERVICE  
SUPPLÉMENTAIRE  
APPORTÉ À VOS  
CLIENTS

La sauvegarde des affaires à venir repérées chez vos clients avec la programmation de rappels pour les relancer au moment idéal et finaliser la vente. L'outil pour ne plus rater aucun potentiel d'affaires.

## FONCTIONNALITÉS



Qualification du reste-à-faire : produit/quantité/potential/observation



Enregistrement de plusieurs reste-à-faire d'une même catégorie



Personnalisation de la liste des produits et des champs proposés



Centralisation de tous les reste-à-faire d'un client



Recherche rapide de tous les reste-à-faire



## COMPLÉMENTAIRE AVEC LES MODULES :

### Suivi clients :

Réalisez des relances automatiques dans votre tableau de bord en enregistrant des requêtes personnalisées.

### Vous possédez déjà ce module ?

Profitez d'une téléformation pour exploiter tous ses avantages et ses fonctionnalités  
Rendez-vous sur [www.elcia.com/formations](http://www.elcia.com/formations)

Pour plus d'informations : [www.elcia.com/prodevis](http://www.elcia.com/prodevis)

### Allez encore plus loin avec ProDevis !

Chacun de ses 9 modules vous permet de personnaliser votre logiciel et booster ses fonctionnalités : c'est toute l'activité de votre entreprise et vos ventes qui sont optimisées.

Virtual vision | Financement | Reste-à-faire | Planning | Pilotage d'activité | Facturation avancée | Communication | Suivi clients et affaires | Archivage électronique

**ELCIA**

256 Avenue Marcel Mérieux,  
69530 Brignais  
+33 (0)4 72 18 51 41

[www.elcia.com](http://www.elcia.com)