

« NOTEZ TOUTES VOS AFFAIRES POTENTIELLES ET RELANCEZ VOS CLIENTS AU MOMENT IDÉAL POUR CONCLURE LA VENTE »



LE MODULE DANS VOTRE QUOTIDIEN :

Vous avez posé une porte chez votre client et bonne nouvelle : ce dernier veut aussi changer ses fenêtres. Mais il n'a pas le budget pour le faire tout de suite, plutôt dans 8 ou 10 mois. Un beau potentiel de vente pour vous ! **Vous notez cette affaire potentielle dans ProDevis pour la sauvegarder et vous programmez un rappel automatique à la date souhaitée.** Huit mois plus tard, ce rappel s'affiche sur votre tableau de bord. Vous vous rappelez que vous deviez contacter votre client à propos de ses fenêtres. Le moment est idéal pour lui, il a le budget nécessaire. **Il est ravi de votre suivi et conclut la vente.**



AUGMENTATION
DE VOTRE CHIFFRE
D'AFFAIRES



OPTIMISATION
DE LA GESTION
DE VOTRE ACTIVITÉ



AJOUT D'UN SERVICE
SUPPLÉMENTAIRE
APPORTÉ À VOS
CLIENTS

La sauvegarde des affaires à venir repérées chez vos clients avec la programmation de rappels pour les relancer au moment idéal et finaliser la vente. L'outil pour ne plus rater aucun potentiel d'affaires.

FONCTIONNALITÉS



Qualification du reste-à-faire : produit/quantité/potential/observation



Enregistrement de plusieurs reste-à-faire d'une même catégorie



Personnalisation de la liste des produits et des champs proposés



Centralisation de tous les reste-à-faire d'un client



Recherche rapide de tous les reste-à-faire



COMPLÉMENTAIRE AVEC LES MODULES :

Suivi clients :

Réalisez des relances automatiques dans votre tableau de bord en enregistrant des requêtes personnalisées.

Vous possédez déjà ce module ?

Profitez d'une téléformation pour exploiter tous ses avantages et ses fonctionnalités
Rendez-vous sur www.elcia.com/formations

Pour plus d'informations : www.elcia.com/prodevis

Allez encore plus loin avec ProDevis !

Chacun de ses 10 modules vous permet de personnaliser votre logiciel et booster ses fonctionnalités : c'est toute l'activité de votre entreprise et vos ventes qui sont optimisées.

Virtual vision | Financement | Reste-à-faire | Planning | Pilotage d'activité | Interventions | Facturation avancée | Communication | Suivi clients et affaires | Archivage électronique

ELCIA.

256 Avenue Marcel Mérieux,
69530 Brignais
+33 (0)4 72 18 51 41

www.elcia.com