

## ProDevis dans le Réseau Sécuristes de France

Mise en place et bénéfices pour la tête  
de Réseau et ses adhérents

Partner Story



“ Avec ProDevis, nos adhérents ont **une meilleure productivité** et **une meilleure maîtrise** de leur entreprise. ”



**Cédric BOUDRY**  
Directeur Opérationnel  
Sécuristes de France

### CHALLENGE

#### 1 OPTIMISER ET SIMPLIFIER LE CHIFFRAGE DE SES ADHÉRENTS

« Avant ProDevis, le chiffrage de nos adhérents n'était pas optimal. La majorité avaient mis en place leurs propres solutions de chiffrage. Bien souvent, ils dépendaient du chiffrage de leur interlocuteur commercial ou dupliquaient les tarifications d'un ancien client. Certains utilisaient des fichiers Excel, qu'ils créaient manuellement, avec parfois des références qui ne correspondaient pas, ou simplement des erreurs. **Comparé à ProDevis, le chiffrage était « artisanal »**. »

#### 2 ACCOMPAGNER ET AIDER SES ADHÉRENTS DANS LA GESTION DE LEUR ENTREPRISE

« Le métier de nos adhérents est difficile mais gérer leur entreprise l'est tout autant. Ils sont formés à leur métier, ils en sont experts. Mais la gestion d'une entreprise reste un combat quotidien. En tant que label, notre rôle est de répondre à leurs questions, toujours dans l'idée de leur faire gagner du temps. Avec ProDevis, **nous apportons une réponse concrète à un besoin bien spécifique de nos adhérents**, un service de qualité, validé par leurs confrères. »

#### 3 MIEUX ANALYSER ET SUIVRE L'ACTIVITÉ DES ENTREPRISES DE SES ADHÉRENTS

« Les chefs d'entreprise se focalisent beaucoup sur les chiffres actuels, mais manquent d'un historique pour pouvoir les comparer aux passés et suivre l'évolution. Parfois le carnet de commandes peut sembler bien rempli et le chiffre d'affaires satisfaisant, mais on peut passer à côté d'une baisse dangereuse en ne comparant pas ces chiffres à ceux des années précédentes. **Nous comparons aussi leurs chiffres à la moyenne de notre Réseau, avec des alertes quand les chiffres ne sont pas dans les clous.** »

### QUI EST LE RÉSEAU SÉCURISTES DE FRANCE ?

Société coopérative indépendante créée en 1995, les Sécuristes de France sont un groupement de chefs d'entreprises experts de la sécurité et de la fermeture du bâtiment. Ce label vient certifier du sérieux, des compétences et du savoir-faire des entreprises adhérentes, conformément à la charte du Réseau.

Le Réseau compte 146 adhérents, soit 220 magasins. Les adhérents sont des entreprises expertes, indépendantes et références de leur région. Chacun possède son showroom et la taille moyenne de leur entreprise est de 8 personnes pour 1M€ de CA annuel.

## SOLUTIONS

Le Réseau Sécuristes de France propose ProDevis à ses adhérents depuis 2018. Pour débiter, un accord cadre a été mis en place avec ELCIA et **20 adhérents ont été identifiés** pour que les équipes commerciales d'ELCIA puissent les contacter et échanger avec eux sur la possibilité de s'équiper de ProDevis. Si les adhérents n'étaient pas encore prêts à s'équiper, les équipes ELCIA assuraient le suivi.

Les adhérents utilisateurs de ProDevis sont devenus des **Top ambassadeurs, porteurs de messages lors des évènements du Réseau**.

Le projet « comment se lancer avec ProDevis » a par exemple été créé avec Boris SCIANDRA de TECHNI CONFORT. L'idée était d'accompagner les adhérents pour les aider à se familiariser avec le logiciel, leur montrer les bénéfices, les conseiller sur les modules à prendre en priorité. Les artisans et les PME méconnaissant souvent ProDevis, le travail a été de faire **la promotion naturelle du logiciel avec les conseils de leurs confrères**. La progression s'est faite étape par étape, l'inverse aurait eu un effet contre-productif.



“

À travers l'outil de gestion qu'est ProDevis, nous avons une meilleure connaissance des entreprises de nos adhérents. **ProDevis agit comme une loupe pour mieux analyser l'activité de nos adhérents et avoir un historique**. Beaucoup sont parfois surpris des statistiques que nous pouvons sortir avec ProDevis. Ils peuvent penser que tout va bien dans leur entreprise, mais après analyse, nous nous rendons compte qu'ils sont en danger sur certains points. La majorité suivent leur trésorerie et leur chiffre d'affaires, mais grâce à l'interface entre ProDevis et Power BI, nous allons pouvoir nous rendre réellement compte de l'évolution des courbes. ProDevis nous permet d'établir des points de vigilance avec de l'information continuellement à jour.

”

## BÉNÉFICES



### POUR LA TÊTE DE RÉSEAU :

- Proposer **un outil et un service de qualité** pour aider ses adhérents dans la gestion de leur entreprise
- **Analyser et suivre précisément l'évolution de l'activité de ses adhérents** pour établir des points de vigilance
- **Faciliter la relation entre ses adhérents et les fournisseurs-partenaires** pour développer plus de business



### POUR SES ADHÉRENTS :

- S'équiper d'un **outil professionnel pour optimiser sa création de devis** avec des tarifs toujours à jour
- Gagnez du temps dans le chiffrage de produits qui ne sont pas cœur d'activité pour **s'ouvrir à des marchés connexes**
- Un outil de gestion de son activité, pour **mieux maîtriser son entreprise, être plus productif et augmenter son chiffre d'affaires**

Pour plus d'informations : [www.elcia.com/prodevis](http://www.elcia.com/prodevis)

Depuis 1999, ELCIA conçoit des solutions logicielles avec un objectif : simplifier l'activité des professionnels du secteur de la Menuiserie, du Store et de la Fermeture. Nos solutions répondent aux nombreuses problématiques de leur quotidien : configuration produit, chiffrage, devis, gestion commerciale, dématérialisation des commandes, gestion de la production et des usines.

**ELCIA**

256 Avenue Marcel Mérieux,  
CS 01042  
69530 Brignais  
+33 (0)4 72 18 51 41

[www.elcia.com](http://www.elcia.com)